

# Como as reviews aumentaram a receita da Tiége Hanley em 179%

CASE STUDY - Tiége Hanley





# Destacando a qualidade do produto

Um dos principais objetivos de Tiége Hanley é tranquilizar os seus potenciais clientes sobre a **qualidade dos seus produtos**. Sendo uma marca jovem, precisa de multiplicar os seus esforços para construir a sua reputação, mas também para provar que os seus produtos são adaptados a uma variedade de necessidades de cuidados com a pele masculina.

# Eliminando as barreiras da publicidade tradicional –

### **Breaking Out**

Tiége Hanley depende das opiniões dos clientes por dois motivos importantes: para melhorar sua visibilidade na web, destacar-se da concorrência e para convencer os visitantes do seu site que os homens precisam de cuidados com a pele. ATiége Hanley é uma marca com anos de mercado e com produtos de primeira qualidade.



## Solução

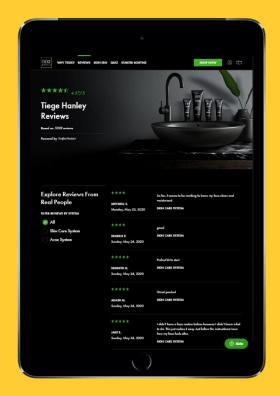
#### **Reviews publicadas no website**

Os comentários são exibidos na página inicial de diversas formas: Caixa pop-up, testemunho com foto do cliente ...



#### Páginas certificadas

Uma página inteira é dedicada às Opiniões coletadas.





CASE STUDY - Tiége Hanley

### Resultados

+221%

Ranking do Google

+18%

Aumento da taxa de conversão

+179%

Aumento da receita

+135%

Aumento das sessões





Preparado para criar valor para e pelos seus clientes?

RATINGS & REVIEWS USER GENERATED VIDEOS

LIVE SHOPPING

INFLUENCER MARKETING CX MANAGEMENT PREDICTIVE MARKETING ACTIVATION

Sollicite uma demonstração

